

INTENSIVSEMINAR PPA-BEWERTUNG UND VERTRAGSGESTALTUNG

SEMINAR, 1-2 TAGE

Die Ära der Power Purchase Agreements (PPAs) für Wind und Solar hat begonnen. Langfristige Stromlieferverträge emissionsfreier Energiequellen verändern den Stromhandel. Die Bewertung dieser Verträge wird zum neuen 1 x 1 der EVUs, Investoren, Projektierer, Großverbraucher und Banken. In diesem Seminar zeigen wir Ihnen, wie Sie einen PPA energiewirtschaftlich bewerten, welche Preiskomponenten bei der Bildung des Fair Values berücksichtigt werden und identifizieren am Beispiel des EFET-PPAs, welche Vertragsoptionen auf die Bewertung Einfluss nehmen. Sie sind Neu- oder Quereinsteiger? Bereiten Sie sich auf dieses Intensivseminar mit einem Grundlagenseminar vor.

Ihre Inhalte

Grundlagen der Bewertung förderfreier Anlagen

- Recap: Preisbildungsmechanismen an Spot- und Terminmarkt
- Vermarktungserlöse, Vermarktungswerte & Vermarktungsmengen
- Erlösquelle Herkunftsnachweise

Die Methodik der Bewertung von PPAs und ihren Risiken

- PPAs im Überblick: Typen, Mengen und Marktdaten
- Prinzip & Preisformeln der Fair-Value-Ermittlung
- Bewertung potenzieller Kosten/Risiken: Preis-, Mengen-, Strukturierungs- und Kontrahentenrisiko; Vermarktungskosten: Intraday-Ausgleich, Ausgleichsenergie, Wettereinfluss

Fallbeispiele der PPA-Bepreisung

- Fallbeispiel 1: Bewertung eines Ü21-Wind-PPAs
- Fallbeispiel 2: Einfluss der Vertragsgestaltung auf den Fair Value
- Fallbeispiel 3: Preiseinflüsse verstehen am Beispiel ausgewählter Märkte in Europa

Aus der Praxis der Vertragsgestaltung

- Welchen Regelungsbedarf muss ein PPA abdecken? Inwiefern bestehen Gestaltungsmöglichkeiten?
- Wie sind die Bedürfnisse der Bank im Vertrag zu berücksichtigen?
- vom Angebot bis zum Vertragsabschluss – Praktische Hinweise für die Vertragsverhandlungen

Risikomanagement & Hedging

- wertneutraler Hedge mit Base-Parity-Ratio: Wie Sie mit Wind- und PV-Profilen eine Grundlastbelieferung absichern
- Liquidität des Terminmarkts und rollierendes Hedging
- Portfoliomanagement mit PPAs: Back-to-Back, Portfolio- oder Durchschnittsverkauf

Langfristiger PPA-Marktausblick

- der Blick in die Zukunft: Strommarktentwicklung und europäische Energiepolitik
- Können PPAs zum Massengeschäft werden?
- aktuelle Strommarktrends und ihre Auswirkung auf den PPA-Markt



Foto: Helloquence/Unsplash

ZIELGRUPPE

- Investoren und Projektentwickler
- Großverbraucher
- EVUs mit Bezug zum Stromhandel
- Direktvermarkter und Betreiber von Anlagen der erneuerbaren Energien
- Vertreter:innen von Politik und Verbänden

IHR NUTZEN

- Nach diesem Seminar sind Sie in der Lage,
- PPA-Preise anhand von Marktdaten und Strompreisszenarien einzuordnen und zu verhandeln,
 - die Elemente des Strommarktes zu einer Vermarktungsstrategie für Wind oder Solarstrom zu verknüpfen,
 - das Maß von Risiken und Chancen eines PPA-Vertrags gegenüberzustellen,

Bauen Sie Ihr Marktwissen vorbereitend auf mit dem Grundlagenseminar zur EE-Vermarktung **EEG 2021: Kommen PPAs jetzt in Fahrt?** oder ergänzen Sie es mit dem Seminar zu **Batterien am Strommarkt**.